

新鮮出爐

今屆「香港社會企業挑戰賽」冠軍

Car (左) 和 Jade (右)
畢業後在設計公司工作，
後來進駐聖雅各福群會賽
馬會升級再造中心成為其
中一個合作夥伴。



- 010 -

由廚餘變成陶泥狀的物料，要經過很多程序，製成品全部都是「可生物降解」的，但怎會捨得丟掉呢？



兩個女生經常走到果欄、花墟，店主未必願意讓她們回收，她們卻堅持要用本地回收的材料，「日本有和紙、中國有宣紙，每一張紙都有故事，我們也想說一個關於香港的故事，雖然我們是從造紙開始，但作品早已超越紙張的2D，成為3D作品。」Jade說完，便隨手拿出一塊類似陶泥的東西，是她們用回收廚餘做的物料，可以拉坯或做出不同形狀的器皿，例如用茶葉渣做花瓶。

做生意就要着緊帳目。她們與不同商場、學校合作辦工作坊，長期不放假。Jade病了入醫院，出院立即開工，「公司錢，唔捨得用，賺了60歲一世被綁住開心嗎？我們不看現在賺多少錢，而是公司將來能做到幾大，對社會、工場的工友有多少貢獻。」Car說。



04

Car & Jade

Work,Sheet.工作紙

特點 回收廚餘做家具小物

本地廚餘設計師 新紮設計師

90 後女生心思細密，以媽媽的

境況，想像創業的可能，創業有「社會面向」，關注社會中的人和事，是她們的特點。設計師 Car 和 Jade 從理工大學畢業後，打了一年工，卻對大學時做過的一個計劃念念不忘，最後把心一橫，二人辭了工，成立了社企「Work,Sheet. 工作紙」，回收廚餘升級再造，她們走到果欄、茶樓、花墟、中藥店去，回收壞了的水果、

不再新鮮的花朵、泡完茶的茶葉、菜渣，經處理後做成花瓶、杯墊等家居小物。公司剛奪取社企挑戰賽冠軍。

兩個女生經常走到果欄、花墟，店主未必願意讓她們回收，她們卻堅持要用本地回收的材料，「日本有和紙、中國有宣紙，每一張紙都有故事，我們也想說一個關於香港的故事，雖然我們是從造紙開始，但

快知！」

做生意就要着緊帳目。她們與不同商場、學校合作辦工作坊，長期不放假。Jade病了入醫院，出院立即開工，「公司錢，唔捨得用，賺了60歲一世被綁住開心嗎？我們不看現在賺多少錢，而是公司將來能做到幾大，對社會、工場的工友有多少貢獻。」Car說。

善用社會資源

面對每天龐大的廚餘，Car 認為，作為設計師，更應該在設計時考慮如何善用社會資源，「每天這麼多爛水果賣不去，可以怎樣用？可否轉化為有用的物料？」Car 說。她們的工作室，就在剛於去年開幕的聖雅各福群會賽馬會升級再造中心內。處理完的材料，就會送到附近的聖雅各福群會庇護工場，由復康人士生產一條龍服務，儼如一個小型山寨廠。年輕如她們，充滿理想和幹勁，然而不只是說空話，因為是新辦蚊型公司，要向外國訂購材料，非常困難，要用誠意打動別人。出外談生意，人們都懷疑她們的實力，但 Jade 信心滿滿的說：「合作過一兩次，做唔做到好快知！」

回收的茶渣、花朵、水果，都能做成這樣漂亮的杯墊，最近她們在研發用藥渣做家具。



為社會

盡

上一代創業，要賺第一桶金，總想生意愈做愈大，然後買樓買車，這樣的想法，對 90 後來說，早已過時，而且今時今日的經濟環境與 70、80、90 年代也大相逕庭，根本無法比擬。以自己的經歷和時代來批判眼下這一群，沒有意義，也



新鮮出爐！

今屆「香港社會企業挑戰賽」第二名

丁丁創辦「妳想煮意」全因媽媽，她希望面對「沒有時間買菜的女性」和「有空閒買菜的節奶」，讓中年市場重新投入市場。

在街市買菜也難不到丁丁，但社企最大賣手還是聘請回來的婦女，她負責營運。



02

丁丁

妳想煮意

釋放女性勞動力 買𩠌都是技能



丁丁（右）和媽媽感情要好，創業時念及父母，的確是孝順女一名。

只在網站上落單，然後主婦們就會代購食材再送到客人家門。是為了配對這兩批婦女的需要，人們

到不大新鮮的食材。「妳想煮意」就是為了配對這兩批婦女的需要，人們

到不大新鮮的食材。「妳想煮意」就是為了配對這兩批婦女的需要，人們

到不大新鮮的食材。「妳想煮意」就是為了配對這兩批婦女的需要，人們

到不大新鮮的食材。「妳想煮意」就是為了配對這兩批婦女的需要，人們

大學未畢業 先創業

- 009 -

雖然丁丁（右二）是發起人，但團隊共有五人，都是中文大學的畢業生。

媽媽幫手 社企代購𩠌

香港人對社企的認識還在起步

階段，丁媽聽見女兒要創業搞社企，不明白所以，「她會問，社企是慈善機構嗎？創業是否無前途？但經過解釋和這半年間的計劃後，媽媽完全明白理念，而且著力參與，還非常有滿足感呢！現在每天回家，她都跟我分享設計好的菜單。」丁丁說。

剛於今年年頭完成了兩周試行，收到大約 10 張定單，未來的發展，丁丁還希望加入餸包，把菜式定好，材料洗切好打包，再送貨。丁爸是大廚，在菜式配搭上給了不少意見，現在丁丁和隊友們馬不停蹄，與婦女團體洽談，期望在長沙灣、深水埗區推行「妳想煮意」，「因為這區較多基層婦女，又有街市，一方面可以讓女姓充權，另外也希望更多人留在家煮食，跟心愛的人分享，經濟又健康。與家人食一餐飯的相處時間，比甚麼也珍貴。」丁丁說。



06

聯絡訪問創業的 90 後女生，竟然有些已結婚，所以退出老闆行列，也有些創辦家庭，都是個人選擇，沒有最好的路，只有最適合自己的路。世道或者紛亂，惡人或許當道，但人生終究都是自己的，堅持信念，每一步，都能讓自己變得更強大。

CITY//
FEATURE

Yoyo (左) 和 Celia (右) 都愛喝雞尾酒，便決定在 Ig 裏復舊的雞尾酒，從去年 10 月到現在，成績不錯，而最大顧客群，竟然是全職主婦，真係估你唔到。



雞尾酒喉嘴
再添上一枝
酒，吃時把
酒注入，非
常方便。



Yoyo & Celia

Cheersss HK
全港首間 Ig 虛擬酒吧

在香港創業難，瘋狂的租金是創意和熱誠的剝子手。Angelica 幸運，因為有投資者，但即使如前文的 Catherine 在土壤開茶舍，也需要成本，然而 90 後又怎會被「必需要有錢才能創業」的思想綁着？創立 Cheersss HK 的創意兒 (Yoyo) 和林明慧 (Celia) 就在 Instagram 實地拍攝的「雞尾酒喉嘴」，是全港首間 [Instagram Bar]，去年 10 月小試牛刀，在廣場擺賣「喉嘴」、「喉獎」和「自包」，反應好得意外，所調的「喉嘴」，其實就是把雞尾酒倒成喉嘴，形狀和顏色由她們二人創作，喉嘴形狀是喉頭，更是實際考慮，在網上買杯雞尾酒，如何送貨？做成喉嘴就能解決這個問題。

兩個女孩早上要上班，公餘時間才做雞尾酒，一個月平均 500 張定單，全部都由她們二人周末送貨，實在吃力，但她們卻樂在其中：「我們社會經驗淺，只是心口掛住個勇字，無鋪位 勇字當頭

她有樣不素地解釋着 SPA WAWA 的運作，但她也要面對個

重要的問題：她不是一個媽媽，客人會質疑她沒有孩子，但她卻輕鬆的說：「所有同事都是媽媽級，她們可

以彌補我的缺乏。」別人覺得創業好

處，跟隨屬去國際水療會議，已很

留意新的產品和服務趨勢。大學畢業後，她曾經在貿易公司工作，「但幸

好未有家庭負擔，趁年輕就應該試，打工就只能做好手上的工作，是某

方面的專長，但創業者就是 problem solver，要自己承擔！」Angelica 說。

每天都會挑戰

創業就如養育寶寶，每一天都會遇到

不同的狀況和挑戰。

她有樣不素地解釋着 SPA WAWA 的運作，但她也要面對個

重要的問題：她不是一個媽媽，客人

會質疑她沒有孩子，但她卻輕鬆的

說：「所有同事都是媽媽級，她們可

以彌補我的缺乏。」別人覺得創業好

處，跟隨屬去國際水療會議，已很

留意新的產品和服務趨勢。大學畢業後，她曾經在貿易公司工作，「但幸

好未有家庭負擔，趁年輕就應該試，打工就只能做好手上的工作，是某

方面的專長，但創業者就是 problem solver，要自己承擔！」Angelica 說。

從日本訂回來的鹽漬花旗櫻花蝦，她在雞尾酒塔中放，很可愛呢。

趁青春 做老闆

開發新市場

要因對挑戰和質疑，90 後女生開發新市場的眼光，未知是否準確，但他們做的東西，又的確是很有趣，他們的膽量和天馬行空的想法，就是要告訴世人，夠嚟想，就去做。

場

跟風創業不難，潮流與甚麼便做甚麼，但這不是可持續發展的。要開展一盤生意，就要有眼光，看到市場有甚麼空位可鑽，便去發掘新市場。然而，做開荒牛殊不簡單，



Angelica
BB水療開荒牛

SPA WAWA



游泳後，寶寶在小床，很舒服的死

水療不是甚麼新興市場，但 BB

水療在香港卻是藍海，很少人涉足，Angelica 就是看準這個市場，她同

時亦從以色列引入可以修護皮膚的死

海鹽及洗滌海棉。店內有三個溫寶

游泳的水療池，落地玻璃屏來也有用

經過的寶寶玩，商場這一層是親子主題，有玩具店也有賣兒童用品的，中庭部分就是一個小型遊樂場，從

Angelica 的店內，透過落地玻璃窗，看着孩子們快樂的笑臉，世界原來可

以很美好。

20 多歲創業，很多時都是受家人啟發、自小薰陶，SPA WAWA 創辦人 Angelica 的媽媽是水療顧問，她打趣說自己從小就是一個 [spaholic]，又經常試到新的 spa 手法，跟隨屬去國際水療會議，已很留意新的產品和服務趨勢。大學畢業後，她曾經在貿易公司工作，「但幸

好未有家庭負擔，趁年輕就應該試，打工就只能做好手上的工作，是某

方面的專長，但創業者就是 problem solver，要自己承擔！」Angelica 說。

新興市場 Baby Spa

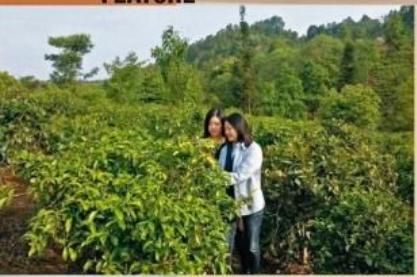
除了做 spa，店內還有不同產品，Angelica 從世界各地引入不同的 BB 產品，未來更會有專為寶寶設計的食品及護膚品。



cheersss_hk

戴着特製的頭圈水泡，寶寶快樂地游泳，送上怕水的寶寶，Angelica 會叫家長慢慢來，雖然有套餐，但她說從來也不會被迫客人買，試過才自行決定。





Catherine（左）經常與媽媽到園內的茶園去，她賣得茶價很廉，而且視茶為神聖之物。



90後一代，被標籤成「沒責任感」、「只懂玩樂」、「成日諗住辭職去 working holiday」，用一些「說法」去概括一整代人，實在有欠公允。找來幾位90後女生，她們用自己的專長和獨特的眼光創業，發掘有趣的生意門路，不少更是社會企業，創業也要關顧社會，不再只是純粹為了賺錢。要在紛亂的世道中站穩腳，她們就是靠勇氣和堅持，別人的眼光不再重要，自己的路，自己負責。

